



スモールサン・ゼミTAKASAKI お試し公開ゼミ

ビジネスの運命を左右する <値決め>の技術

～あなたのビジネスを高利益体质に変貌させる3要素～

本講座では、先ず「どうして値決めが大切なのか？」という概念の理解から進めて頂き、どんな業種にも共通する<更に利益の出る値決め>を構築して頂くキッカケとなるノウハウを全てお伝えさせていただきます。「売っても売っても利益が出ない」、「商品には自信があるが売れ行きが良くない」、そうお悩みの皆様、この講座でお悩みを解消してください！

◆ 講 師 ◆

顧客リピート総合研究所株式会社
代表取締役
一圓 克彦 氏

製造業・福祉・IT・飲食業など7業種14社の経営を経験したビジネスモデルコンサルタント・プロデューサー。年商150億円・従業員300人規模の企業から年商数千万円の店舗ビジネスまで幅広い経営経験を持ち、そこで培ったビジネスモデル構築ノウハウを体系化。これまで61業種のビジネスモデル組み換えを支援し、日本全国の企業・団体から要請を受け、利益率向上の支援を行っている。著書『0円で8割をリピーターにする集客術』(あさ出版)は4度の増刷、AMAZON総合1位を獲得。以降の著書も累計1万部超のベストセラーとなっている。

2026年2月24日 (火)
18時30分～20時30分

(会場参加 または オンライン参加形式／講師会場登壇)

高崎市総合福祉センター
第1会議室
(群馬県高崎市末広町115番地1)

ゼミ参加費：SS会員2,000円・一般3,000円（税込）

懇親会費：5,000円前後予定

※2月20日（金）17時以降はご参加お取消しは、
懇親会のキャンセル料をいただきますので予めご了承ください。

【費用のお支払い方法】

会場参加の方は、当日現地支払い。

オンライン参加の方は、事前支払い制です。

※オンライン参加用Zoom URLは、事前支払いがお済みの方へ
開催3日前頃にメールでご案内します。

<①公式サイトでのお申込み> ※オンライン参加をご希望の場合は口座振り込み。
[左]のQRコードから公式サイトに接続し、フォームからお申込みください。オンライン参加をご希望の方には、Eメールで費用のお支払方法をご案内させていただきます。迷惑メールフォルダを含め必ずご確認ください。

②パスマーケットでのチケット購入によるお申込み>

[右]のQRコードから接続し、該当するチケットをご購入ください。



パスマーケット

①でのお申し込み締め切り：2月9日（月）17時

②でのお申し込み締め切り：2月23日（月）（懇親会込みは2月20日（金）17時まで）

【お問い合わせ】スモールサン事務局

📞 03-5960-0227 📩 kondan@smallsun.jp 🌐 www.smallsun.jp